

Elevator Pitch

Lisboa, 15 de Maio de 2015



Motivação

Tem três minutos para explicar a sua ideia. O tempo que demora uma viagem de elevador. Pretende que os seus companheiros de viagem adiram ao que tem para lhes apresentar. Está preparado?

Incrementemente a sua ideia de negócio e a sua proposta de valor através do **Elevator Pitch**.

Destinatários

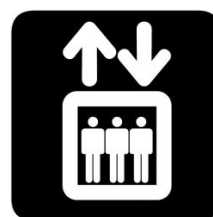
Empresários, gestores e quadros que pretendam adquirir competências práticas que lhes permitam vender a sua ideia de negócio, em Portugal ou no âmbito de um processo de internacionalização.

Benefícios

No final do curso, os participantes estarão aptos a:

- Caracterizar os **elementos que compõem a estrutura base de um Elevator Pitch**;
- Reconhecer os **fatores críticos de um pitch eficaz**;
- Melhorar a sua **proposta de valor pela apresentação do seu Elevator Pitch**;
- **Motivar os outros para aderir à sua ideia.**

Esta formação é focada nos resultados e na atividade dos clientes, com aplicação no dia-a-dia das organizações, baseada na experiência real da consultoria de gestão e suportada por plataformas digitais.



Calendário

15 de Maio de 2015 | 1 dia | 8 Horas

Horário: 09h00 às 18h00

Preço

- 1ª inscrição: 350,00 €
- 2ª inscrição: 300,00 €

Para valores de inscrição de grupos, contacte-nos:
academy@leadership-ba.com

Aos valores acima acresce IVA à taxa legal em vigor

Programa no verso



Estrutura do Elevator Pitch

- ❖ Conceito de *Elevator Pitch*;
- ❖ Características do *Elevator Pitch*;
- ❖ *Highlights* para um *Pitch* eficaz;
- ❖ Componentes do *Elevator Pitch*.



Técnicas de Comunicação

- ❖ Comunicar com foco no objetivo;
- ❖ Identificar o que o investidor pretende ouvir;
- ❖ Pontos a reter;
- ❖ *Pitch* escrito e *pitch* oral;
- ❖ Exemplos práticos.



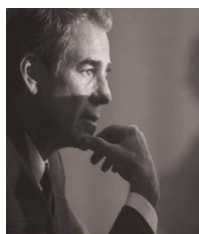
Transformar o Elevator Pitch em Plano de Negócios

- ❖ Princípios universais;
- ❖ A arte do PowerPoint;
- ❖ *Check-list* do *Elevator Pitch*;
- ❖ Elaborar um plano de negócios.



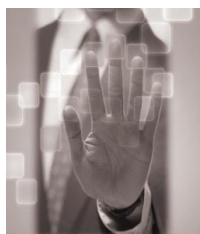
O Elevator Pitch na prática

- ❖ Treino prático de *Elevator Pitch*;
- ❖ Autoscópias;
- ❖ Feedback individual ao *Elevator Pitch* e ao conceito de negócio.



LEADERSHIP
BUSINESS CONSULTING

Creating results through
Leadership and Innovation



LEADERSHIP
BUSINESS TECHNOLOGY

Creating results through
Technology



LEADERSHIP
BUSINESS ACADEMY

Creating results through
Talent

A acontecer em 2015:

- Elevator Pitch (Lisboa)
15 de Maio | 1 dia
- GSI - Global Strategic Innovation (S. Francisco)
31 de Maio a 5 de Junho | 6 dias
- Estratégia e Gestão da Internacionalização (Lisboa)
17 de Junho | 1 dia
- Gestão da Inovação e Design Thinking (Lisboa)
23 e 24 de Junho | 2 dias
- Liderança e Gestão para Executivos (Lisboa)
18, 19, 25, 26 de Setembro | 4 dias

LEADERSHIP
BUSINESS CONSULTING



Portal da
Liderança

Uma comunidade de Líderes

www.portaldalideranca.pt

Para mais informações, contacte-nos.

Site: www.leadership-bc.com

E-mail e inscrições:
academy@leadership-ba.com

Morada: Avenida da Liberdade, 190, 5º B
1250-147 Lisboa

Tel.: +351 21 358 10 60